**Министерство образования и науки РФ**

 **Федеральное государственное бюджетное**

 **образовательное учреждение**

 **высшего образования**

 **«Тверской государственный университет»**

 **Юридический факультет**

 **Кафедра экологического права и правового**

 **обеспечения профессиональной деятельности**

 **Специальность 38.05.02.- Таможенное дело**

 **Курсовая работа**

 **Международное регулирование внешне- экономической деятельности:**

 **перспективы развития**

Выполнила: студентка 1 курса ДО

Иванова Ольга Александровна

Научный руководитель:

к.филос.н., доцент Сладкова А.А.

**Тверь 2017**

 **Оглавление**

 **Глава 1. Основы регулирования внешнеэкономической деятельности в мировой практике**…………….................................................................................................... 2

* 1. Понятие и роль ВЭД…………………………………………………………………………2
	2. Методы и цели регулирования ВЭД в мировой практике……………………………………………………………………………..5
	3. Значение международных организаций в регулировании ВЭД…………………………………………………......................................8

**Глава 2. Современное регулирование ВЭД на международном уровне**…………………………………………………………………………………11

2.1 Порядок и особенности правового регулирования ВЭД на международном уровне…………………………………………………………………………………11

2.2 Проблемы и перспективы развития регулирования ВЭД……………………………………………………………………………..13

Заключение

Библиография

 **Введение**

Сегодня внешнеэкономическая деятельность представляет собой одно из главных направлений взаимодействия между странами. Однако осуществление данной деятельности не лишено определенных сложностей. В последние годы взаимоотношения между многими странами заметно ухудшились (примером могут служить Россия и Украина). Конечно, данное усложнение заметным образом сказалось на регулировании многих сфер жизни каждого государства, в том числе и торговли.

Целью данной практической работы является:

Получение более глубоких сведений и знаний о международном регулировании внешнеэкономической деятельности и возможных перспективах его развития, учитывая современную мировую политическую обстановку.

Задачами данной практической работы являются:

1. Определить сущности внешнеэкономической деятельности, определить ее роль в мировой экономике.
2. Рассмотреть методы и цели регулирования внешнеэкономической деятельности
3. Определить значение международных организаций в регулировании внешнеэкономической деятельности.
4. Рассмотреть порядок и особенности современного регулирования внешнеэкономической деятельности.
5. Определить проблемы и перспективы развития внешнеэкономической деятельности.

#

# Глава 1. Основы регулирования внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в мировой практике

* 1. **Понятие и роль ВЭД**

 Внешнеэкономическая деятельность представляет собой процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг, различных форм экономического и научно-технического сотрудничества, проведения валютных и финансово-кредитных операций.

 Однако авторы учебников и учебных пособий имеют некоторые различия при определении данного термина. Например, в учебном пособии Рязанцева С.В. [[1]](#footnote-2)внешнеэкономическая деятельность определяется как совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и оперативно-коммерческих функций предприятий экспортной направленности с учетом избранной ими внешнеэкономической стратегии, форм и методов своей работы на рынке иностранного партнера. В то время как в учебнике у А.А. Вологдина [[2]](#footnote-3)внешнеэкономическая деятельность определяется как одна из сфер экономической деятельности страны, предприятия, фирмы, связанная с внешней торговлей (экспортом и импортом товаров и услуг), иностранными кредитованиями и инвестициями, проектами, осуществляемыми совместно с другими государствами.

 Тем не менее, большинство авторов имеют схожие представления о том, какие именно условия способствуют более продуктивному осуществлению внешнеэкономической деятельности.

 Необходимым условием внешнеэкономической деятельности является выполнение целого ряда операций обеспечивающего характера, связанных с продвижением товара или услуги от продавца к покупателю, включая транспортные, экспедиторские, страховые и другие операции, а также валютно-финансовые и кредитные операции, связанные с ведением международных расчетов. Отсюда следует, что внешнеэкономическая деятельность охватывает широкий комплекс взаимоотношений экономического, валютно-финансового и правового характера.

 Какова же роль внешнеэкономической деятельности в национальном хозяйстве?

 Начнем с того, что именно через импорт обеспечивается поступление отсутствующих или недостающих в стране средств производства. Покупка в других странах новейших машин, оборудования и приборов, а также лицензий и иной технической документации ускоряет внедрение в производство последних достижений НТР, более прогрессивных технологических процессов и решений, что способствует росту производительности труда, повышению качества продукции, и в конечном итоге , увеличению выпуска добротных товаров как для внутреннего рынка, так и для экспорта.

 Немалое воздействие на производство оказывает и экспорт. Он расширяет возможности сбыта, позволяет увеличивать серийность выпуска продукции и соответственно удешевляет ее себестоимость, повышает эффективность. [[3]](#footnote-4)Поставки на экспорт дают мощный импульс для освоения и вовлечения в хозяйственный оборот природных ресурсов, активизируют экономическую жизнь. Повышенные требования мирового рынка к качеству товаров способствуют распространению более высоких технических условий и на продукцию, реализуемую в стране. Товар, получивший признание на мировом рынке, выдержавший там жесткую конкуренцию с изделиями других стран , становится эталоном высокого качества и на внутреннем рынке.[[4]](#footnote-5) Многозначное позитивное воздействие внешнеэкономическая деятельность оказывает и на ускорение научно-технического прогресса. Оно происходит не только через ввоз новейшей техники и технологии, но и путем проведения совместных научных разработок, выполнения исследований и проектов. Также важным фактором является овладение всеми уровнями передового опыта производства и управления.

 Из всего выше перечисленного можно сделать вывод, что внешнеэкономическая деятельность вносит немалый вклад в развитие экономик государств и даже целых союзов государств. С некоторой точки зрения внешнеэкономическую деятельность можно считать одним из условий перехода стран к современным технологиям, совместному развитию науки и техники, можно сказать и о том, что благодаря осуществлению данной деятельности происходит повышение качества и ассортимента продукции по всему миру. Следовательно, можно говорить и о том, что внешнеэкономическая деятельность служит не только для развития экономики, но и в целом помогает выстраивать международные отношения, характеризующиеся самым широким спектром целей и интересов.

**1.2 Методы и цели регулирования ВЭД в мировой практике**

 Для регулирования ВЭД используют 4 группы методов: международные торговые договоры, тарифное регулирование внешней торговли, нетарифные (административные) методы регулирования внешней торговли, экономические методы государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного материала.

1. Международные торговые договоры.

Они определяют общие пути развития экономических отношений между государствами, устанавливают торгово-экономический, политический режим взаимодействия, предусматривают условия взаимных расчетов, сроки сотрудничества и т.д. В договорах могут быть зафиксированы долгосрочные соглашения( 5-10 лет и более) о торговле и других формах взаимодействия. Также практикуется и заключение ежегодных протоколов о взаимных поставках товаров. Соглашения и протоколы, дополняя друг друга, способствуют развитию устойчивого взаимовыгодного сотрудничества.

Примерами данных договоров можно считать соглашения «О зонах свободной торговли» среди стран Европы. По состоянию на 2014 год в странах Западной Европы существовало около 4 многосторонних договоров между странами, а также двусторонние соглашения о свободной торговле между отдельными странами.

1. Тарифное регулирование внешней торговли.

 Основой являются таможенные тарифы, которые по своему характеру относятся к экономическим регуляторам.

 Примером таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности можно считать повышение таможенных пошлин на ввозимые в страну товары, которые могут нанести существенный вред сбыту продукции отечественных производителей аналогичного товара.

1. Нетарифные ( административные) меры регулирования ВЭД.

 Данные методы подразделяются на 2 группы: протекционистские меры и административные формальности.[[5]](#footnote-6)

 Протекционистские меры направлены на прямое ограничение экспорта и импорта с целью защиты определенных отраслей национального производства. К наиболее известным методам нетарифного регулирование протекционистской направленности относятся:

1. Лицензирование - система письменных разрешений, выдаваемых государственными органами на экспорт и импорт товаров. Лицензирование применяется на определенные временные периоды по отдельным видам товаров, включенным в перечень продукции общегосударственного назначения.
2. Контингентирование (квотирование) импорта и экспорта - стоимостные или количественные ограничения ввоза/вывоза, вводимые на определенный срок по отдельным товарам и услугам, странам.
3. Антидемпинговые процедуры - судебные или административные разбирательства претензий, предъявляемых национальными предпринимателями против иностранных поставщиков, обвиняя их в продаже товаров по заниженным ценам, которые могут нанести ущерб местным производителям аналогичной продукции.
4. Ценовые преференции – устанавливаются в законодательном порядке некоторыми странами путем определения минимальной разницы в ценах, по которым товары и услуги импортера должны быть ниже цен национальных производителей. Только в том случае национальные компании могут размещать свои заказы у иностранного производителя, если цены на его продукцию будут ниже национальных аналогов не меньше, чем на указанный минимум.

 Административные формальности в свою очередь направлены на ограничение торговли. Одной из наиболее распространенных форм регулирования внешней торговли являются таможенные формальности. Как правило, данные правила регламентируются таможенными кодексами, как отдельных стран, так и определенных экономических объединений (таможенные союзы и т.п.)

 Также не последнее место занимают и импортные процедуры. Данный метод регулирования внешнеэкономической деятельности представляет собой правила проведения импортных операций, касающихся государственных закупок.

1. Экономические методы государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного потенциала.

 Государство целенаправленно начинает финансировать отдельные фирмы-производители и даже целые отрасли, производящие продукцию с целью ее реализации на иностранных рынках сбыта товаров.

 С целью стимулирования развития экспортоспособных отраслей в мировой практике используется широкий набор инструментов. Важнейшими среди них являются:

1. Прямое государственное финансирование экспортеров.

 Осуществляется в виде доплат компаниям и фирмам дотаций из бюджета для устранения разницы между себестоимостью продукции и экспортными ценами для обеспечения получения прибыли. Данный метод используется при поставках крупных материалоемких товаров ( поставки судов, нефтяных буровых платформ и т.д.)

1. Государственное финансирование НИОКР.

 При экспорте наукоемких товаров, которые требуют значительных расходов на проведение опытно-конструкторских и научно-исследовательских работ, государственная помощь экспортеру носит косвенный характер и заключается в финансировании разработок ( до 30-35% необходимых средств), повышении процента амортизационных отчислений для используемого оборудования.

1. Снижение налогов с экспортеров.

 Наиболее распространенным является прямое снижение налогов с фирм в зависимости от доли экспорта в их производстве. Обычно используется разрешение фирмам-экспортерам осуществлять отчисления в резервные фонды развития экспортного производства с необлагаемой налогом частью прибыли.

 Таким образом, внешнеэкономическая деятельность представляет собой одну из важнейших сфер существования государства - как отдельного элемента, так и регулирования экономических взаимоотношений между всеми составляющими мировой системы. Сложность правильного варьирования между тарифными и нетарифными методами регулирования внешнеэкономической деятельности является одной из актуальных проблем наших дней. Не меньшую сложность в регулировании международной торговли вызывает и наличие различных союзных объединений стран с разными уровнями развития экономической и промышленной сфер.

* 1. **Значение международных организаций в регулировании внешнеэкономической деятельности**

 В связи с разными уровнями развития стран по всему миру и различными методами регулирования международных отношений в сфере торговли начали создаваться различные международные организации, главными целями которых являлось упрощение международной торговли и унификация процедур, которым подвергаются товары до их доступа на рынок товаров.

 Созданная на базе Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) ВТО (Всемирная торговая организация) была создана на основе Соглашений Уругвайского раунда многосторонних переговоров, длящихся в период 1986-1994годы.[[6]](#footnote-7)

 Главными целями ВТО сегодня являются развитие и укрепление мировой торговли, улучшения состояния мировой экономики, увеличению числа занятости.

В компетенцию ВТО также входит:

1. Регулирование поведения стран, являющихся участниками ВТО, путем регламентирования правил осуществления торговли на мировых рынках;
2. Осуществление надзора за выполнением договоренностей, подписанных на Уругвайском раунде;
3. Помощь в проведении переговоров и консультаций между странами- участниками мировой торговли;
4. Разрешение возникающих торговых споров;
5. Содействие странам, характеризующимся низким уровнем развития экономики и промышленности.

 Процесс присоединения к ВТО занимает 5-7 лет. Одним из главных условий для присоединения стран к ВТО является приведение их национальных законодательств, методов и средств регулирования внешнеэкономической деятельности в согласовании с положениями документов Уругвайского раунда.[[7]](#footnote-8)

 На завершающем этапе присоединения страны к данной организации осуществляется ратификация национальным органом законодательной власти страны, вступающей в ВТО, полного пакета документов, согласованного в рамках Рабочей группы и утвержденного Генеральным советом. После завершения данного этапа данные обязательства становятся составной частью пакета документов ВТО и законодательства данной страны, которая получает статус члена ВТО.

 Еще одной международной организацией, осуществляющей регулирование внешнеэкономической деятельности, является Всемирная таможенная организация (ВТамО). [[8]](#footnote-9)

 Она представляет собой международную межправительственную организацию мирового масштаба, разрешающей дела в сфере таможенного дела. Главной целью создания данной организации являлась выработка определенных средств методов и норм, которые будут способствовать упрощению таможенных процедур.

Основными функциями ВТамО являются:

1. Содействие безопасности и упрощению международной торговли;
2. Способствование установлению справедливых и действенных таможенных сборов;
3. Защита интересов страны, обеспечение безопасности граждан, окружающей среды, нравственных и культурных ценностей;
4. Повышение квалификационного и технологического уровней международных таможенных систем.

 Одной из главных задач ВТамО сегодня является оказание финансовой и иной поддержки наименее развитым странам, обеспечение этим странам возможности их реальной интеграции в систему международных торговых отношений.

 Таким образом, международные организации, регулирующие осуществление внешней торговли, способствуют постепенной унификации не только способов и норм регулирования внешней торговли, но и постепенному «сглаживанию» контрастных различий между странами с развитыми экономиками и странами, экономики которых только вступают на путь своего развития.

**Глава 2. Современное регулирование ВЭД на международном уровне**

**2.1. Порядок и особенности правового регулирования ВЭД на международном уровне**

 В настоящее время многие страны пришли к выводу о том, что создание экономических союзов с целью взаимовыгодного сотрудничества в сфере международной торговли является хорошим способом не только снизить последствия рисков, но и увеличить качество продукции.

 Следуя из вышесказанного, видно, что все большая часть внешнеэкономической деятельности различных стран принимает путь унификации своей законодательной базы , регулирующей внешнеторговые связи и пути их реализации.

 Одним из примеров такого объединения может служить ЕАЭС (в его состав вошли Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика и Российская Федерация).

 С принятием единого для всех стран-участниц Таможенного союза кодекса товарообмен между этими странами стал заметно более простым и занимает куда меньше времени, чем это было раньше. Результатом данного ускорения является заметное улучшение состояния экономик стран-участниц союза, углубление экономических взаимосвязей, усиление дружественных отношений между ними.

 Помимо создания международных союзов на сегодняшний день не менее актуальным является подписание соглашений.

 Например, 28.12.16 Президенты стран-участниц ЕАЭС одобрили реше - ние о начале переговоров с Индией, Ираном, Сингапуром и Египтом. [[9]](#footnote-10) Главной темой данных переговоров стало обсуждение создания зоны свободной торговли между этими странами.

Несколькими месяцами ранее (а именно 6.10.16) в силу вступило соглашение о зоне свободной торговли, подписанное президентами стран-участниц ЕАЭС и Вьетнама. Однако не только страны ЕАЭС ищут себе торговых партнеров.

Летом 2016 года между Азербайджаном и Таджикистаном было подписано соглашение о сотрудничестве в области занятости и труда.[[10]](#footnote-11) Годом ранее между Таджикистаном и Казахстаном также было подписано соглашение о стратегическом партнерстве между данными странами. Согласно вышеупомянутому соглашению в случаях возникновения ситуаций, которые могут негативно сказаться на обоюдных интересах безопасности или интересах одной из стран-участниц соглашения, стороны по взаимному согласию приводят механизм консультаций с целью согласования действий по урегулированию возникшей неблагоприятной ситуации.

 Не менее значимое событие произошло на Петербургском международном форуме [[11]](#footnote-12)в 2016 году, где крупные компании Италии и России заключили договоры на сумму 1.3 миллиардов долларов. Также данные 2 страны подписали соглашение о проведении совместных операций в области изучения нашей планеты из космоса.

 Таким образом, на сегодняшний день существует 2 наиболее актуальных метода осуществления внешнеэкономической деятельности: 1.создание международных союзов, способствующих упрощению прохождения таможенных процедур, прогрессивному развитию внешней торговли; 2.подписание международных соглашений, способствующих усилению дружественных взаимоотношений стран во многих сферах жизни государства.

**2.2 Проблемы и перспективы развития регулирования ВЭД**

 Несмотря на достаточно хорошо организованную систему органов и соглашений, регулирующих внешнеэкономическую деятельность на международном уровне с каждым годом осуществлять данное регулирование становится все сложнее. Одной из главных причин такого усложнения являются политические конфликты между странами, приводящие к введению санкций.

Например, введенные 27 июля 2014 года санкции США[[12]](#footnote-13), стали началом ввода режима экспортного лицензирования товаров, предназначенных для нескольких нефтяных проектов России, которые были связаны с глубоководной добычей нефти. Также под введенные ограничения попали несколько российских банков (среди них Сбербанк, Банк ВТБ и другие) и Объединенная судостроительная компания.

Однако США оказалось далеко не единственной страной, которой были введены антироссийские санкции. Страны Евросоюза ввели ограничения на поставку в Россию вооружения, на вывоз из России запчастей и материалов, из которых данные вооружения делались. В конце 2014 года Канадой были введены санкции, предусматривающие дополнительные ограничения на экспортируемые технологии, которые Россия активно использовала в газовой и нефтяной отраслях.

Тем не менее, согласно данным ФТС России на январь-февраль 2014 года Япония оставалась одним из главных партнеров России в сфере торговли. Товарооборот (в долларах США) за данный период составил 15.5 миллиардов.[[13]](#footnote-14)

На сегодняшний день из-за торговой блокады стран Запада Россия коренным образом изменила направление своей внешней политики. Одним из наиболее важных стратегических партнеров нашей страны является Китай. Однако Китай оказался далеко не единственной страной на Востоке, которая отказалась от введения антироссийских санкций.

Торговля между Россией и Китаем набирает обороты, согласно заявлению Главного таможенного управления КНР товарооборот между данными странами вырос на 34%.Основным предметом экспорта из России являются энергоносители. Немаловажное значение для развития сотрудничества как со стороны России, так и со стороны Китая стало подписание в ноябре прошлого года соглашения о сотрудничестве между Ассоциацией предприятий по внешнеэкономической торговле провинции Хэйлунцзян и Российской приморской торгово-промышленной палатой.

Еще одной страной, с которой РФ активно развивает торговое сотрудничество является Вьетнам.

В конце 2016 года товарооборот между странами составил порядка 1 236 232 935 долларов США.[[14]](#footnote-15)

Основными товарами экспорта в торговле с Вьетнамом являются машины и оборудование, минеральные удобрения, металлы и металлические изделия. Предметами импорта являются текстиль и обувь, продукты химической промышленности и многое другое.

 Таким образом, можно сделать вывод, что антироссийские санкции поспособствовали коренному перелому в российской экономике. Выстояв после потери большей части торговых партнеров, российская экономика не только сумела избежать серьезного и необратимого падения различных отраслей промышленности, но и найти новых, крупных экономических партнеров на Востоке.

 **Заключение**

Таким образом, можно заметить, что внешнеэкономическая деятельность находится в большой зависимости от экономического климата как внутри конкретной страны, так и от взаимоотношений между странами по всему миру.

На сегодняшний день внешнеэкономическая деятельность и методы ее регулирования направлены не только на развитие и усиление торговых связей между субъектами данной деятельности , но и все в большей степени используются с целью защиты отечественных товаров и услуг от конкуренции со стороны других стран. Объединение стран в торговые союзы, заключение торговых соглашений позволяет упростить товарообмен между странами-участницами данного союза( соглашения), но представляют собой заметные осложнения для поступления товаров «третьих» стран на его рынки.

Однако международные организации, уполномоченные в решении международных споров, связанных с осуществлением внешнеэкономической деятельности, являются своего рода регуляторами, которые не позволяют ее участникам выходить за границы разрешенного законами и соглашениями. Именно данные организации ( ВТО, ВТамО) создают условия для упрощения мировой торговли и устанавливают общеобязательные нормы действий стран на внешнем рынке товаров и услуг. На примере вступления России в ВТО нашей страной были приняты определенные ограничения: страны ВТО договорились о связывании тарифа на всю несельскохозяйственную продукцию на уровне 7.3%, однако это ниже уровня связывания, изначально предлагаемого Россией. В рамках переговоров 2012 года по условиям доступа иностранных товаров на российский рынок достигнуты договоренности о единовременном снижении нашей страной ввозных таможенных пошлин более чем по трети тарифных позиций. Также Россия была вынуждена поднять цены на энергоносители и выровнять внутренние и внешние тарифы на прокачку газа.

Однако в связи с событиями 2013-2017 годов ( антироссийские санкции со стороны стран Запада, контрсанкции ,введенные Россией) коренным образом изменили направления внешней торговли. В конце 2016 года В.В.Путин подписал документ о прекращении действия зоны свободной торговли между Россией и Украиной, углубление торговых связей с Китаем, Вьетнамом (что было вызвано поиском новых торговых партнеров в условиях активного противостояния санкциям).

В заключение, можно сделать прогноз о возможных путях развития внешнеэкономической деятельности: Россия направлена на поиски новых торговых партнеров и привлечение инвестиций из-за рубежа, государство направлено на поддержку развития экспортно ориентированных наукоемких производственных отраслей и сельского хозяйства, ужесточение контроля качества ввозимых/вывозимых товаров. Исходя из вышесказанного, можно предположить, что Россия будет искать поддержку наукоемких отраслей у стран с высоким техническим развитием (например, Китай), возможно постепенное понижение ввозных таможенных пошлин на товары и оборудование, которые могут поспособствовать развитию легкой промышленности РФ и укреплению ее экономики в результате пополнения государственного бюджета с помощью новых конкурентно способных отраслей.

 **Библиография**

1. **Специальная литература:**
2. Гусейнова А.А., Ткачева Ю.А. методическое пособие: « Международно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности»;
3. Рязанцев С.В. учебное пособие Основы внешнеэкономической деятельности РФ (Кнорус, Москва 2016 год);
4. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (Юрайт, Москва 2013 год);
5. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельно- сти. Учебник и практикум ( Юрайт, Москва 2016 год);
6. Бочков Д.В. Внешнеэкономические связи: учебное пособие («Директ-медиа, Москва 2016);
7. **Пресса, печатные издания:**
8. Комментарий к развитию внешней экономики РФ «Путь на Восток» под редакцией Колочковой Д.А., Дмитриева Ю.Н., // Российская газета 2016. 24 апреля. №20;
9. Комментарий к развитию торговли РФ со странами Востока «Внешняя политика РФ на Востоке» под редакцией Гурьева Л.Б. //Российский внешнеэкономический вестник 2017. 1 мая.№45.
10. **Интернет ресурсы:**
11. Генеральное соглашение по тарифам и торговле ГАТТ:

URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/>; ( дата обращения: 11.04.17)

1. Статистика торговых партнеров России на Востоке:

URL: <http://russian-trade.com/reports-and-reviews/2017-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-vetnamom-v-4-kv-2016-g/>;( дата обращения: 12.04.17)

1. Портал внешнеэкономической информации «Инкотермс»:

URL: <https://www.apic.ru/proekti_apik/logistics/information/incoterms>;( дата обращения: 16.04.17)

1. Портал внешнеэкономической информации: «Международный институт по унификации частного права»:

URL: http://www.ved.gov.ru/unidrua (дата обращения 11.04.17)

1. Официальный сайт Минэкономразвития: «Функции и основные цели ВТО»:

URL:<http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/economic_organization/doc1186126917609>; (дата обращения: 11.04.17)

1. Официальный сайт Министерства иностранных дел РФ: место ВТамО в регулировании международной торговли:

URL:<http://www.mid.ru/torgovo-ekonomiceskaa-politika-rossii/-/asset_publisher/zAeJy7qxtFQo/content/id/2510976>; (дата обращения: 15.04.17)

1. Интернет портал СНГ: зона свободной торговли СНГ: URL: <http://e-cis.info/zst.php>;( дата обращения: 12.04.17)
2. Официальный сайт Петербургского международного экономического форума 2016 года:URL: <http://tass.ru/pmef-2016/article/3369292>;( дата обращения: 17.04.17)

9. Официальный сайт ФТС России: «Основные товары экспорта в Китай» URL: <http://www>. Customs.ru/index. phps/

10. Новостной сайт «РИА Новости»: «Условия присоединения стран к ВТО» URL:<https://ria.ru/spravka/20160101/1350462803.html>; (дата обращения: 20.04.17)

11. Сайт информационного агентства России «Тасс»: « Все санкции Запада против России URL:<http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1055587>;(дата обращения: 18.04.17)

1. Учебное пособие С.В. Рязанцева Основы внешнеэкономической деятельности в РФ ( Кнорус, Москва 2016 год) [↑](#footnote-ref-2)
2. А.А. Вологдин Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (Юрайт, Москва 2013 год) [↑](#footnote-ref-3)
3. Бочков Д.В. Внешнеэкономические связи: учебное пособие («Директ-медиа, Москва 2016) [↑](#footnote-ref-4)
4. Балашова А.Е. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД (Лаборатория книги, Москва 2014) [↑](#footnote-ref-5)
5. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Учебник и практикум (Юрайт, Москва 2016) [↑](#footnote-ref-6)
6. Официальный сайт Минэкономразвития: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/economic_organization/doc1186126917609> ( дата посещения сайта: 15.04.17) [↑](#footnote-ref-7)
7. Новостной сайт «РИА Новости»: <https://ria.ru/spravka/20160101/1350462803.html> ( дата посещения сайта 16.04.17). [↑](#footnote-ref-8)
8. Официальный сайт Министерства иностранных дел РФ: <http://www.mid.ru/torgovo-ekonomiceskaa-politika-rossii/-/asset_publisher/zAeJy7qxtFQo/content/id/2510976> (дата посещения сайта 16.04.17) [↑](#footnote-ref-9)
9. Интернет- портал СНГ: <http://e-cis.info/zst.php> (дата посещения 20.04.17) [↑](#footnote-ref-10)
10. Интернет-портал СНГ: http://www.e-cis.info/page.php?id=22697 (дата посещения сайта 20.04.17) [↑](#footnote-ref-11)
11. Официальный сайт Петербургского международного экономического форума 2016 года: ( дата посещения сайта: 20.04.17) [↑](#footnote-ref-12)
12. Сайт информационного агентства России «Тасс»: <http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1055587> (дата посещения сайта: 20.04.17) [↑](#footnote-ref-13)
13. / Российская газета № 20 «Путь на Восток» под редакцией Колочковой, Д.А. Дмитриева Ю.Н. 24.04.16. (Дата обращения: 11.04.17) [↑](#footnote-ref-14)
14. Сайт Внешняя торговля России: http://russian-trade.com/reports-and-reviews/2017-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-vetnamom-v-4-kv-2016-g/ ( дата посещения: 18.04.17) [↑](#footnote-ref-15)