

Результаты теста по методике "Предпринимательские способности"

Балберкина Ирина Николаевна
Область Тверская, город Тверь
Дата прохождения: 2 ноября 2017

**Уровень предпринимательских способностей:
13.3 из 20 баллов**



Предпринимателю

Ты держишь в руках результаты своего тестирования! Уровень предпринимательских способностей определяется на основе результатов диагностики твоего уровня мотивации, профессионального типа личности, твоих ведущих интересов и склонностей. Результаты теста не нужно рассматривать, как окончательный диагноз, это возможность узнать себя лучше и определить приоритеты дальнейшего обучения и развития.



Достоверность

Методика "Предпринимательские способности" состоит из тестов, отвечающих всем требованиям информативности и надежности. Методика составлена на основе исследовательской работы Худякова И.Н. (региональный координатор программы "Ты-предприниматель") в которой приняло участие более тысячи будущих миллионеров. За период 2015 - 2017 г.г. тестирование прошли более 70 000 человек.



Помочь разобраться с результатами?

Вы всегда можете задать вопросы своим коучам, бизнес-тренерам и наставникам. Вступайте в группу ВКонтакте <https://vk.com/rusenter>

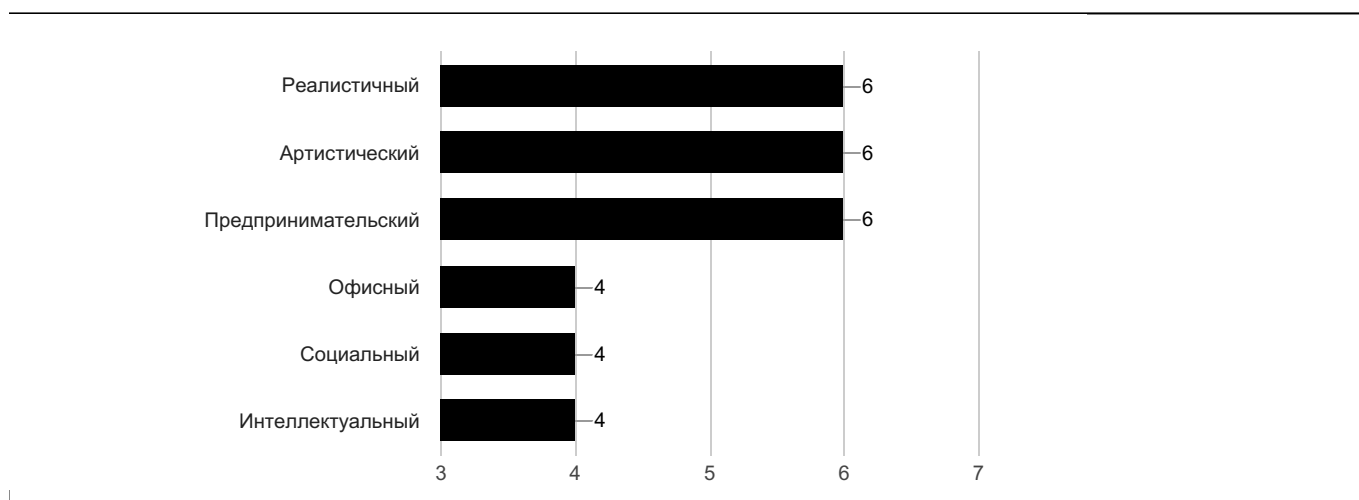
МОТИВАЦИЯ К УСПЕХУ

Вам необходимо немного активизировать себя. Если хотите быть преуспевающим предпринимателем, работайте над собой!
Вырабатывайте в себе настойчивость в достижении своих целей.

Успешные предприниматели отличаются следующими чертами:

- настойчивостью в достижении своих целей;
- неудовлетворенностью достигнутым;
- постоянным стремлением сделать дело лучше, чем раньше;
- склонностью сильно увлекаться работой;
- стремлением в любом случае пережить удовольствие успеха;
- неспособностью плохо работать;
- потребностью изобретать новые приемы работы в исполнении самых обычных дел.

Профориентация ЛИЧНОСТЬ И ПРОФЕССИЯ



Средне выражен тип: **Реалистичный (6)**

Профессиональная направленность

Конкретный результат, настоящее, вещи, предметы и их практическое использование, занятия, требующие физического развития, ловкости, отсутствие ориентации на общение.

Характеристика типа

Люди, относящиеся к этому типу, предпочитают выполнять работу, требующую силы, ловкости, подвижности, хорошей координации движений. Их руками создан окружающий нас предметный мир. Люди реалистического типа настойчивы и уверены в себе, в работе предпочитают четкие и конкретные указания. Придерживаются традиционных ценностей, поэтому критически относятся к новым идеям.

Сильные стороны личности

Практичность, настойчивость, бережливость, целеустремленность

Ведущие способности

- Изобретательские, конструкторские (умение «видеть» внутреннюю структуру вещей, находить способы ее улучшения)
- Механические (ручная умелость, ловкость, физическая сила)
- Пространственное воображение (умение мысленно моделировать и представлять различные проекты или конструкции)

Средне выражен тип: **Артистический (6)**

Профессиональная направленность

Эмоции и чувства, самовыражение, творческие занятия, избегание деятельности, требующей физической силы, регламентированного рабочего времени, следования правилам и традициям.

Характеристика типа

Люди этого типа оригинальны, независимы в принятии решений, редко ориентируются на социальные нормы и одобрение, обладают необычным взглядом на жизнь, гибкостью и скоростью мышления, эмоциональной чувствительностью. Отношения с людьми строят, опираясь на свои ощущения, эмоции, воображение, интуицию. Обладают обостренным восприятием, избегают жесткой регламентации, предпочитая свободный график работы. Часто выбирают профессии, связанные с литературой, театром, кино, музыкой, изобразительным искусством.

Сильные стороны личности

Самостоятельность, независимость, оригинальность, эмоциональность

Ведущие способности

- Артистические и/или музыкальные, литературные, художественные (умение организовать деятельность, связанную с красотой, формой и образом)
- Креативность (умение создавать и воплощать в жизнь новые и оригинальные идеи)
- Вербальные (умение использовать язык, речь как средство оформления мыслей)

Средне выражен тип: **Предпринимательский (6)**

Профессиональная направленность

Лидерство, признание, руководство, власть, личный статус, избегание занятий, требующих усидчивости, большого труда, двигательных навыков и концентрации внимания, интерес к экономике и политике.

Характеристика типа

Люди этого типа находчивы, практичны, быстро ориентируются в сложной обстановке, самостоятельно принимают решения, социально активны, готовы рисковать, ищут острые ощущения. Любят и умеют общаться. Имеют высокий уровень притязаний. Избегают занятий, требующих усидчивости, большой и длительной концентрации внимания. Предпочитают деятельность, требующую энергии, организаторских способностей, связанную с руководством, управлением и влиянием на людей.

Сильные стороны личности

Смелость и самоуверенность, стремление к позиции лидера, оптимистичность, энергичность

Ведущие способности

- Предпринимательские (умение замечать коммерческую выгоду)
- Руководящие (умение организовывать, говорить, зажигать людей словом и делом, силой убеждения)
- Прогностические (умение предвидеть развитие ситуации)

Ведущие способности и характеристики **ЛИЧНОСТЬ**

Экстраверсия - интроверсия

Респондент социально контактен, незаторможен, успешно устанавливает и поддерживает межличностные связи. Это может быть очень благоприятным моментом в ситуациях, требующих темперамента такого типа. Эту черту следует считать всегда благоприятным прогнозом в деятельности, например в учебе.

Робость - Смелость

Респондент характеризуется как общительный, смелый, испытывает новые вещи; спонтанный и живой в эмоциональной сфере. Его «толстокожесть» позволяет ему переносить жалобы и слезы, трудности в общении с людьми в эмоционально напряженных ситуациях. Может небрежно относиться к деталям, не реагировать на сигналы об опасности.

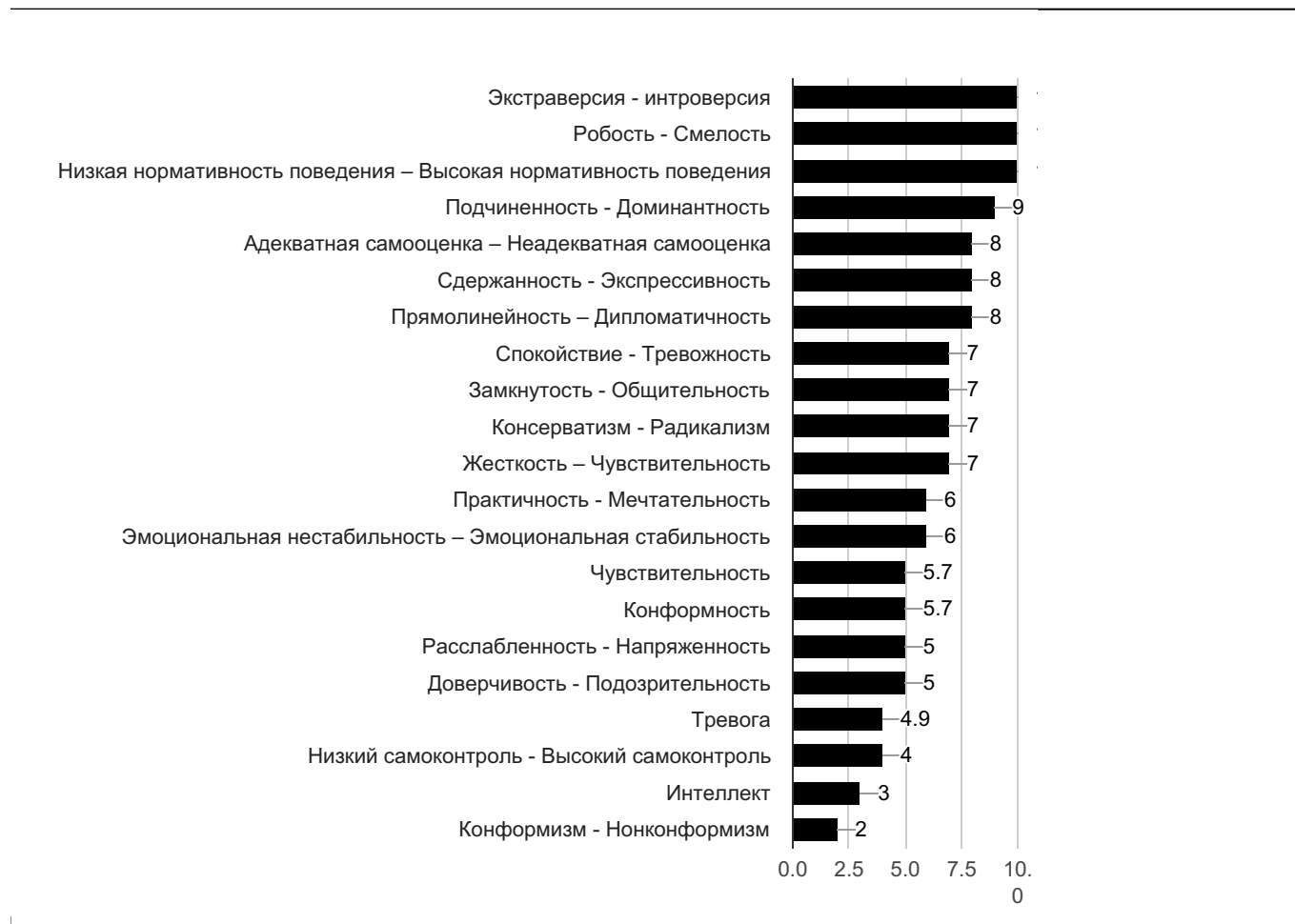
Низкая нормативность поведения – Высокая нормативность поведения

Респондент характеризуется как требовательный к себе, руководствуется чувством долга, настойчив, берет на себя ответственность, добросовестен, склонен к морализированию, предпочитает работающих людей, остроумный.

Подчиненность - Доминантность

Респондент характеризуется как утверждающий себя, свое «Я», самоуверенный,

независимо мыслящий. Склонен к аскетизму, руководствуется собственными правилами поведения, враждебный и экстрапунитивный (тенденция реагировать гневом на внешние объекты в ситуации фрустрации), командует другими, не признает авторитетов. Испытывает потребность в автономии.



Адекватная самооценка – Неадекватная самооценка

Для респондента характерна адекватность самооценки личности, ее определенная зрелость.

Сдержанность - Экспрессивность

Респондент характеризуется как веселый, активный, разговорчивый, беззаботный, может быть импульсивен. Характерна экспрессивность, экспансивность, эмоциональная яркость в отношениях между людьми, динамичность общения, которая предполагает эмоциональное лидерство в группах.

Прямолинейность – Дипломатичность

Респондент характеризуется как утонченный, опытный, светский, хитрый. Склонен к анализу. Присутствует интеллектуальный подход к оценке ситуации, близкий к цинизму. Личность характеризуется как интеллектуальная, независимая, со сложной натурой.

Спокойствие - Тревожность

Респондент характеризуется как тревожный, депрессивный, обеспокоенный (тенденция

аутопунитивности), чувство вины. Чувствует свою неустойчивость, напряженность в трудных жизненных ситуациях, легко теряет присутствие духа, жизнь полна сожалений и сострадания. Присутствует беспокойство, озабоченность, ранимость, ипохондричность, подверженность настроению, страх, неуверенность в себе, склонность к предчувствиям, самобичеванию, склонность к депрессиям, чувствительность к одобрению окружающих, чувство вины и недовольство собой.

Замкнутость - Общительность

Респондент в большей степени обращен во внешний мир, легок в общении, участвует аффективно (бурное элементарное реагирование на ситуацию, быстрый переход от одного эмоционального состояния к другому, эмоциональная импульсивность). Предпочитает работу с людьми, социальное одобрение, любит идти в ногу со временем. Характерно позиция лидера в малых группах (социологическое и социально-психологическое понятие, обозначающее простейший вид социальной группы с непосредственными личными контактами между всеми её членами, сложившимися эмоциональными отношениями симпатий и антипатий и специфическими групповыми ценностями, установками, нормами и правилами поведения). Наблюдается часто выбор работы с людьми, высокая активность в устранении конфликтов в группе.

Консерватизм - Радикализм

Респондент характеризуется как экспериментирующий, критический, либеральный, аналитический, свободно мыслящий. Присутствует большой интерес к науке, нежели к догмам. Готов к нарушению привычек и устоявшихся традиций, свойственна независимость суждений, взглядов и поведения. Характерно свободомыслие, экспериментаторство, наличие интеллектуальных интересов, развитое аналитическое мышление, восприимчивость к переменам, к новым идеям.

Жесткость – Чувствительность

Респондент характеризуется как слабый, зависимый, недостаточно самостоятельный, беспомощный, сензитивный (характерологическая особенность человека, проявляющаяся в повышенной чувствительности к происходящим событиям; обычно сопровождается повышенной тревожностью, боязнью новых ситуаций). Обладает развитым воображением. Личность респондента проявляется как физически и умственно утонченная, склонная к рефлексии, задумывающаяся над своими ошибками и путями избегания таковых. Присутствует чувствительность, впечатлительность, богатство эмоциональных переживаний, склонность к романтизму, художественное восприятие мира, развитые эстетические интересы.

Практичность - Мечтательность

Респондент характеризуется как человек с развитым воображением, погруженный во внутренние потребности, заботится о практических вопросах. Присутствует богемность, внутренняя интеллектуальную жизнь, с интенсивным проживанием идей и чувств поглощенность своими идеями, внутренними иллюзиями («витают в облаках»), легкость отказа от практических суждений, умение оперировать абстрактными понятиями, ориентированность на свой внутренний мир; мечтательность.

Эмоциональная нестабильность – Эмоциональная стабильность

Респондент эмоционально устойчивый, трезво оценивающий действительность,

активный, зрелый. Для него свойственны высокие моральные качества. Респонденту характерна лидерская выдержанность, работоспособность. Возможна ригидность (неготовность к изменениям программы действия в соответствии с новыми ситуационными требованиями), ориентированность на реальность.

Чувствительность

Респондент характеризуется как личность предприимчивая, решительная и гибкая личность. Этот Склонен не замечать жизненных нюансов, направляя свое поведение на слишком явное и очевидное. Если возникают трудности, то они вызывают быстрое действие без достаточного размышления.

Конформность

Респондент проявляет значительную инициативу, агрессивен, независим, отважен, достаточно резкая личность. Стараются выбрать такие ситуации, где подобное поведение, по крайней мере, терпят.

Расслабленность - Напряженность

Респондент характеризуется как расслабленный (ненапряженный), нефрустрированный с невысоким уровнем мотивации достижения, оптимальным эмоциональным тонусом и стрессоустойчивостью. Присутствует расслабленность, вялость, апатичность, спокойствие, низкая мотивация, излишняя удовлетворенность, невозмутимость.

Доверчивость - Подозрительность

Респондент характеризуется как доверчивый, адаптирующийся, неровный. Присутствует открытость, уживчивость, терпимость, покладистость; свобода от зависти, уступчивость. Может быть чувство собственной незначительности.

Тревога

Респондент удовлетворен тем, что есть, и может добиться того, что ему кажется важным, но возможен недостаток мотивации в трудных ситуациях.

Низкий самоконтроль - Высокий самоконтроль

Респондент внутренне недисциплинированный, конфликтный (низкая интеграция), слабая воля и плохой самоконтроль. Присутствует низкая дисциплинированность, следует своим желаниям, зависим от настроений, не умеет контролировать свои эмоции и поведение.

Интеллект

Респондент склонен медленнее понимать материал при обучении, предпочитает конкретную, буквальную интерпретацию. Характерна некоторая ригидность мышления (неготовность к изменениям программы действия в соответствии с новыми ситуационными требованиями), затруднения в решении абстрактных задач, сниженная оперативность мышления (деятельность по решению практических задач в быстроменяющихся условиях, которая осуществляется на основе моделирования человеком состояний объектов трудовой деятельности и приводит к формированию в конкретной ситуации схем (плана) действий по управлению реальными объектами и процессами).

Конформизм - Нонконформизм

Респондент предпочитает работать и принимать решения вместе с другими людьми, любит общение и восхищение, зависит от них. Склонен идти с группой. Необязательно общителен, скорее ему нужна поддержка со стороны группы.

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Шкала «Эмпатия»: высокий балл (18)

Восприятие чувств и точек зрения других людей, проявление живого интереса к их делам.

- Вы внимательны к внешним эмоциональным сигналам и хорошо умеете слушать.

Понимание потребности других людей в развитии и содействие раскрытию их способностей.

- Вы признаете сильные стороны и достижения других людей, воздавая им должное.

Умение предугадывать, распознавать и удовлетворять запросы клиентов.

- Вы понимаете запросы потребителей и стараетесь быть на высоте в смысле знания товаров или услуг;
- Вы пытаетесь найти способы еще лучше удовлетворить потребности клиентов и укрепить их лояльность.

Создание и использование благоприятных возможностей при помощи самых разных людей.

- Вы уважаете людей различного происхождения и образования, имея с ними хорошие отношения;
- Вы понимаете разные мировоззрения и тонко чувствуете отличительные особенности разных групп людей.

Правильная интерпретация социальных, эмоциональных и политических взаимоотношений в группе.

- Вы точно понимаете взаимоотношения главных сил;
- Вы обнаруживаете системы социальных отношений между людьми, имеющие решающее значение;
- Вы догадываетесь, какие силы формируют взгляды и поступки клиентов, покупателей или конкурентов;
- Вы точно «прочитываете» сущность организации и объективную реальность.

Шкала «Управление эмоциями других людей»: высокий балл (16)

Владение эффективной тактикой убеждения.

- Вы умеете завоевывать окружающих;
- Вы тонко подстраиваете свою речь под слушателей, обращаясь к ним;
- Вы используете комплексные стратегии вроде косвенного влияния, чтобы добиться согласия и поддержки;
- Вы «дирижируете» яркими событиями, чтобы доходчиво изложить свою точку зрения.

Умение слушать без предубеждения и передавать убедительную информацию.

- Вы успешно справляетесь с поиском компромисса, улавливая эмоциональные сигналы при настройке своего сообщения;
- Вы не уклоняетесь от решения трудных вопросов;
- Вы отлично умеете слушать, стремитесь к взаимопониманию и приветствуете идею полностью делиться информацией;
- Вы поощряете откровенное общение и остаетесь восприимчивыми как для плохих, так и для хороших новостей.

Ведение переговоров и устранение разногласий.

- Вы умеете дипломатично и тактично обращаться с трудными людьми, справляясь с напряженными ситуациями;
- Вы замечаете потенциальный конфликт, передаете гласности противоречия и способствуете их устранению;
- Вы поощряете дебаты и откровенные обсуждения;
- Вы «дирижируете» принятием решений, при которых не проигрывает ни одна из сторон.

Умение воодушевлять и вести за собой отдельных людей и целые группы.

- Вы ясно выражаете свои мысли, воодушевляя людей разделить коллективную точку зрения и миссию;
- В случае необходимости Вы вызываетесь взять на себя руководство независимо от занимаемой должности;
- Вы руководите работой других, не снимая с них ответственности;
- Вы убеждаете личным примером.

Умение выступать инициатором перемен или управлять ими.

- Вы осознаете необходимость перемен и устраняете все, что им мешает;
- Вы оспариваете правильность существующего положения, чтобы добиться признания необходимости перемен;
- Вы отстаиваете перемены и привлекаете других к их осуществлению;
- Вы моделируете перемены, ожидаемые со стороны окружающих.

Налаживание и поддержание полезных отношений.

- Вы культивируете и сохраняете свои внушительные неофициальные сети;
- Вы добиваетесь установления взаимовыгодных отношений;
- Вы налаживаете взаимопонимание и удерживаете других в созданной системе.

Умение работать с другими для достижения общих целей.

- Вы в равной степени уделяете внимание как стоящей перед Вами задаче, так и отношениям с другими;
- Сотрудничая с людьми, Вы делитесь с ними планами, информацией и ресурсами;
- Вы способствуете созданию дружеской атмосферы сотрудничества;
- Вы выявляете и всячески укрепляете возможности для сотрудничества.

Создание командного духа для достижения коллективных целей.

- Вы моделируете качества команды, такие как уважение, готовность прийти на помощь и взаимодействие;
- Вы привлекаете всех членов группы к активному и увлеченному участию в работе;
- Вы создаете ощущения командной идентичности, корпоративного духа и преданности;
- Вы защищаете группу и ее репутацию; делитесь заслугами.

Шкала «Управление своими эмоциями»: средний балл (13)

Сдерживание разрушительных эмоций и побуждений.

- Вам бывает трудно контролировать свои порывы и мучительные эмоции;
- Вам нелегко сохранять спокойствие и решимость, не теряя присутствия духа в трудные моменты;
- Вы остаетесь собранными в затруднительных обстоятельствах, но тратите на это колоссальное количество энергии.

Соблюдение критериев честности и высоких моральных качеств, готовность принять на себя ответственность за свою работу.

как надежность:

- Вы стремитесь к безупречности и этичности;
- Вы стараетесь выстраивать отношения, основываясь на надежности и искренности;
- Вы нередко признаете свои ошибки и противостояте неэтичным поступкам других людей.

как добросовестность:

- Вы стремитесь выполнять обязательства и обещания;
- Вы осознаете ответственность за достижение своих целей;
- Вам не хватает организованности и внимательности в процессе своей работы.

Готовность нести ответственность за свою работу.

- Вы предъявляете определенные требования к себе и другим, но не всегда отслеживаете результат;
- Вы не всегда можете четко просчитать последствия своих действий.

Гибкий подход к переменам.

- Вы испытываете затруднения в связи с множеством требований и быстрыми переменами, Вам сложно расставлять приоритеты.

Спокойное отношение к новой информации, свежим идеям и подходам к решению задач.

- Вы предпочитаете проверенные способы решения сложных проблем;
- к новым идеям Вы относитесь осторожно.

Шкала «Эмоциональная осведомленность»: средний балл (13)

Осознание своих эмоций и их последствий.

- Вы знаете, какие эмоции испытываете, но не способны определить причины и источники этих эмоций;
- У Вас слабо выражена способность устанавливать связи между собственными чувствами и тем, что Вы думаете, делаете или говорите;
- Ваши ценности и цели зачастую не имеют четкой формулировки.

Знание своих сильных сторон и пределов возможностей.

- Вы недостаточно хорошо знаете свои сильные и слабые стороны;
- Вы склонны к размышлениям и учитесь на опыте;
- Вы открыты для новых знаний и саморазвития, но Вам часто либо не хватает времени, либо находятся причины, чтобы отложить намеченное на неопределенный срок.

Твердое ощущение собственной ценности и возможностей.

- Вам не хватает уверенности в себе, Вы предпочитаете не идти на риск ради того, что считаете правым делом, а пользоваться проверенными методами;
- Вы способны принимать разумные решения, но только после тщательного взвешивания и расчета.

Шкала «Самомотивация»: средний балл (12)

Стремление к совершенствованию или соответствию критериям выдающегося мастерства.

- Вы ориентированы на результат, не испытывая при этом сильное стремление достигать целей и соответствовать критериям;
- Вы ставите перед собой задачи, позволяющие достигать результата без особого напряжения и риска;
- При удобном случае Вы используете возможность повысить эффективность своей работы, но специально этим не озадачиваетесь.

Присоединение к целям группы или организации.

- Вы не готовы приносить жертвы ради достижения более крупной цели организации;
- Вы редко учитываете основные ценности группы в процессе принятия решений и прояснения альтернатив.

Готовность действовать в соответствии с возможностями.

- Вы достигаете целей, соответствующих ожиданиям окружающих, не проявляя личной инициативы;
- Вы способны повести за собой других, но опасаетесь рисковать, прибегая к необычным методам.

Настойчивость в достижении целей, несмотря на препятствия и неудачи.

- Ваше стремление к достижению целей может ослабнуть при встрече с препятствиями или неудачами;
- Ваша вера в успех может быть утрачена при осознании возможности провала;

- Вы склонны искать причины неудач не в обстоятельствах, а ссылаясь на личные недостатки.

Вас можно считать уравновешенной личностью с определенной долей харизмы. Окружающие считают вас популярной фигурой и достойным лидером. Вы предпочитаете придерживаться позитивной позиции даже в тех случаях, когда ситуация складывается не в вашу пользу. Показатель вашего эмоционального интеллекта недалек от вершины.

СЛОВАРЬ

Абстрагирование (от лат. abstractio — «отвлечение») — мысленное отвлечение от ряда качеств воспринимаемого объекта с целью выявления и ясного понимания какого-то одного из них.

Абстрактное мышление – это умение переводить информацию о реальных объектах в символы, манипулировать с этими символами, находить какое-то решение и это решение опять применять к объектам на практике.

Агрессивность [лат. aggressio — нападать] — относительно устойчивая личностная черта, проявляющаяся в готовности субъекта к агрессивному поведению, т.е. к последовательности действий, направленных на нанесение физического или психологического ущерба, вплоть до уничтожения объекта, другого человека или группы людей.

Активность личности — особый вид деятельности или особая деятельность, отличающаяся интенсификацией своих основных характеристик (целенаправленности, мотивации, осознанности, владения способами и приёмами действий, эмоциональности).

Аналитический ум - это та часть ума, которая получает и сохраняет информацию, полученную человеком, для постановки и разрешения проблем. Он направляет человека по четырем динамикам, он анализирует сходства и различия.

Аффективность — бурное элементарное реагирование на ситуацию, быстрый переход от одного эмоционального состояния к другому, эмоциональная импульсивность.

Большая группа — это настолько многочисленная группа, что все ее члены не знают друг друга в лицо и контакты между ними не могут совершаться непосредственно. Обычно под большими группами имеются в виду разные объединения, охватывающие десятки тысяч членов: большие классовые, религиозные, этнические и другие группы, включающие огромные массы членов, разбросанные на обширной территории.

Вербальная культура – взаимосвязь культуры и ее языковой системы, с помощью которой ее носители имеют возможность общаться друг с другом. Внимание – характеристика психической деятельности, выражающаяся в сосредоточенности и в направленности сознания на определённый объект.

Гибкость – способность к переосмыслению функций объекта, использованию его в новом качестве проявляется в целесообразном варьировании способов действия, в легкости перестройки уже имеющихся знаний и перехода от одного действия к другому.

Гуманность [лат. humanus — человеческий] — 1) обусловленная нравственными нормами и ценностями система установок личности на социальные объекты (человека, группу, живое существо), которая представлена в сознании переживаниями сострадания и сорадования и реализуется в общении и деятельности в актах содействия, соучастия, помощи; 2) свойство характера, при котором все природное для человека имеет

личностный смысл.

Импульсивность [лат. impulses — толчок, побуждение] — особенность поведения человека (в устойчивых формах — черта характера), заключающаяся в склонности действовать по первому побуждению, под влиянием внешних обстоятельств или эмоций.

Интеллект (от лат. intellectus — понимание) — качество психики, состоящее из способности адаптироваться к новым ситуациям, способности к обучению на основе опыта, пониманию и применению абстрактных концепций и использованию своих знаний для управления окружающей средой. Общая способность к познанию и решению трудностей, которая объединяет все познавательные способности человека: ощущение, восприятие, память, представление, мышление, воображение.

Интеллектуальные способности — это индивидуально-психологические свойства человека, являющиеся условием успешности выполнения различных видов интеллектуальной деятельности. От того, насколько богат умственный опыт человека, насколько разнообразны интеллектуальные функции, которые человек может выполнять, зависит уровень развития его интеллектуальных способностей.

Интернальность — личностное образование, присущее людям, которые принимают ответственность за то, что происходит с ними, за свои поступки на себя.

Интроверсия (Introversion) — способ психологической ориентации, в котором движение энергии осуществляется по направлению к внутреннему миру.

Ипохондричность — состояние человека, проявляющееся в постоянном беспокойстве по поводу возможности заболеть одной или несколькими болезнями, жалобах или озабоченности своим физическим здоровьем, восприятии своих обычных ощущений как ненормальных и неприятных, предположениях, что кроме основного заболевания есть какое-то дополнительное.

Конвенциональный (лат. conventionalis соответствующий договору, согласованный) — условный, общепринятый, соответствующий традициям.

Конформизм (от позднелат. conformis — подобный, сообразный) — морально-политическое и морально-психологическое понятие, обозначающее приспособленчество, пассивное принятие существующего социального порядка, политического режима и т.д., а также готовность соглашаться с господствующими мнениями и взглядами, общими настроениями, распространенными в обществе.

Конформность (от лат. conformis – подобный, сообразный), податливость человека реальному или воображаемому давлению группы, проявляющаяся в изменении его поведения и установок в соответствии с первоначально не разделявшей им позицией большинства.

Логическое мышление (рассуждение) – это способность мыслить точно и последовательно, не допуская противоречий в своих рассуждениях, и умение вскрывать логические ошибки.

Малая группа – социологическое и социально-психологическое понятие, обозначающее простейший вид социальной группы с непосредственными личными контактами между всеми её членами, сложившимися эмоциональными отношениями симпатий и антипатий и специфическими групповыми ценностями, установками, нормами и правилами поведения.

Мировоззрение – система взглядов на объективный мир и место человека в нём, на отношение человека к окружающей его действительности и самому себе, а также обусловленные этими взглядами основные жизненные позиции людей, их убеждения, идеалы, принципы познания и деятельности, ценностные ориентации.

Мышление – процесс отражения объективной действительности, составляющий высшую ступень человеческого познания.

Нонконформизм (от лат. non — «не» и лат. conformis — «подобный», «сообразный») — стремление индивида придерживаться и отстаивать установки, мнения, результаты восприятия, поведение и так далее, прямо противоречащие тем, которые господствуют в данном обществе или группе.

Оперативное мышление – деятельность по решению практических задач в быстроменяющихся условиях, которая осуществляется на основе моделирования человеком состояний объектов трудовой деятельности и приводит к формированию в конкретной ситуации схем (плана) действий по управлению реальными объектами и процессами.

Оригинальность мышления – это способность выдвигать новые, неожиданные идеи, отличающиеся от общепринятых, банальных.

Пластичность – это способность к адекватным перестройкам функциональной организации мозга в ответ на значимые изменения внешних и внутренних факторов.

Психологическая профессиональная непригодность — отсутствие совокупности психологических и психофизических свойств, а также специальных знаний, умений и навыков, необходимых для достижения приемлемой эффективности труда.

Пространственное воображение – это умение мысленно моделировать и «представлять» различные проекты или конструкции, видеть их внутренним зрением в цвете и деталях.

Пространственное мышление – это специфический вид мыслительной деятельности, которая имеет место в решении задач, требующих ориентации в практическом и теоретическом пространстве (как видимом, так и воображённом).

Распознавание эмоций других людей - умение воздействовать на эмоциональное состояние других людей.

Рациональность (от лат. ratio — разум) — разумность, характеристика знания с точки зрения его соответствия наиболее общим принципам мышления, разума.

Ригидность (от лат. rigidus – жесткий, твердый) — неготовность к изменениям

программы действия в соответствии с новыми ситуационными требованиями.

Самоанализ - это анализ индивидом собственных суждений, переживаний, потребностей и поступков.

Самовыражение - отражение внешнего мира человека и отношение к нему. Свое отношение он выражает не только в форме отдельных чувств, поступков, слов, тем более не только в виде мимики и жестов, но презентует миру свое «Я», свою личность (а не свой имидж) с большей или меньшей степенью оригинальности, свободы и выразительности.

Самомотивация - управление своим поведением, за счет управления эмоциями.

Самоосознание - это осознание человеком себя (своих мыслей, чувств, поступков), своего поведения и всего того, что с ним (человеком) происходит. Начинается самоосознание с самоисследования - внимательного наблюдения за собой со стороны. Далее следует анализ увиденного. В процессе самоанализа выявляются различные аспекты поведения и раскрывается их суть через включение их в разные контексты.

Сензитивность (от позднелат. *sensitivus* — чувствительный) — характерологическая особенность человека, проявляющаяся в повышенной чувствительности к происходящим событиям; обычно сопровождается повышенной тревожностью, боязнью новых ситуаций.

Управление своими эмоциями - это эмоциональная отходчивость, эмоциональная гибкость и т.д., другими словами, произвольное управление своими эмоциями.

Эмоциональная осведомленность - это осознание и понимание своих эмоций, а для этого постоянное пополнение собственного словаря эмоций. Люди с высокой эмоциональной осведомленностью в большей мере, чем у другие осведомлены о своем внутреннем состоянии.

Эмпатия - это понимание эмоций других людей, умение сопереживать текущему эмоциональному состоянию другого человека, а так же готовность оказать поддержку. Это умение понять состояние человека по мимике, жестам, оттенкам речи, позе.