**Государственно частное партнерство Республики Йемене: экономика и правовые вопросы**

**В статье рассматривается современное состояние государственно-частного партнерства в Республике Йемене, изменения федерального законодательства и ключевые показатели развития данной сферы.**

**The article examines the current state of public-private partnership in the Republic of Yemen, changes in federal legislation and key indicators of the development of this sphere.**

**Ключевые слова: *государственно-частное партнерство, законодательная база, частный сектор, государственно-частное партнерство в Республике Йемене, институциональные основы, особые экономические зоны.***

***Keywords: public-private partnership, legislative framework, private sector, public-private partnership in the Republic of Yemen, institutional framework, special economic zones.***

Государственно-частное партнерство (ГЧП) рассматривается как один из самых эффективных способов взаимодействия органов государственной власти и частного бизнеса, как механизм может быть использован в целях создания или реконструкции объектов транспортной, инженерной, производственной или социальной инфраструктуры, а также в энергетической сфере, оборонно-промышленном комплексе, сфере жилищно-коммунального хозяйства и т.д.

 ГЧП основывается на реализации ряда принципов, ключевыми из которых является разделение рисков между участниками, распределение ответственности, закрепление обязательств и условий реализации проекта в соглашении.

Государственно-частное партнерство  – один из способов развития общественной инфраструктуры, основанный на долгосрочном взаимодействии государства и бизнеса, при котором частная сторона (бизнес) участвует не только в создании (проектировании, финансировании, строительстве/реконструкции) объекта инфраструктуры, но и в его последующей эксплуатации1 и/или техническом обслуживании в интересах публичной стороны.[13]

ГЧП предполагает эффективное управление финансовыми потоками как со стороны государства, так и со стороны частного партнера. Это реализуется через формирование бизнес-моделей, базирующихся на различных подходах и их комбинациях. Выбор механизма ГЧП определяется проектными ориентирами, по которым в дальнейшем и создается бизнес-модель. Использование инструментов проектного финансирования позволяет с учетом множества экономических факторов сформировать модель и уже на стадии планирования выявить ее сильные и слабые стороны, а также оценить возможность и пути устранения некоторых недостатков.

Отмечается, что ГЧП в Республике Йемен сталкиваются с разного рода проблемами, в первую очередь с неэффективным государственным регулированием и институциональными условиями их реализации.

ГЧП в Республике Йемен понимается следующим образом: Государственно-частное партнерство направлено на то, чтобы изменить деятельность правительства от эксплуатации государственной инфраструктуры и услуг к сосредоточению внимания на разработке политики и стратегий для инфраструктурного сектора и мониторинге поставщиков услуг для их улучшения, также направлена на то, чтобы извлечь выгоду из управленческих, технических и финансовых возможностей частного сектора и вовлечь его в принятие рисков.[20]

С 2014 г. Йемен сотрясали кровопролитные и разрушительные столкновения шиитских и суннитских группировок, боровшихся за власть, а также теракты «Аль-Каиды» и других экстремистов. В результате основы йеменской государственности оказались разрушенными, а сама страна – расколотой на зоны влияния.

Затянувшийся внутрийеменский конфликт в результате вмешательства извне привел страну к крупнейшей со времен Второй мировой войны гуманитарной катастрофе. Как отмечалось в совместном релизе Продовольственной и сельскохозяйственной Организации ООН, ЮНИСЕФ и Всемирной продовольственной программы в марте 2017 г., почти две трети населения Йемена сталкивались с голодом и нуждались в срочной помощи, острый продовольственный дефицит угрожал более 17 млн человек. «Йемен стал одним из крупнейших очагов голода в мире, с июня 2016 г. количество голодавших в нем увеличилось на 21 %». В середине мая 2017 г. хуситским властям в Сане пришлось объявлять чрезвычайное положение и обращаться к мировому сообществу за помощью из-за угрожающего роста числа заболевших холерой в результате потребления некачественной воды и зараженных этим опасным вирусом продуктов, а также из-за разрушенной и дезорганизованной войной санитарной инфраструктуры. К середине августа 2017 г. Всемирная организация здравоохранения зарегистрировала в Йемене свыше полумиллиона инфицированных (к середине сентября их было уже 660 тыс., а к концу 2017 г. более 1 млн) и более 1,9 тыс. летальных исходов в результате этой смертоносной эпидемии.

Политическая и экономическая ситуация в современном Йемене весьма сложная и совсем не простая. В целом ситуация в стране всегда характеризовалась отсутствием стабильности и спокойствия. Йемен не только находится в одном из наиболее нестабильных регионов мира. В связи с этим в стране дефицит бюджета, а для выхода из этого состояния необходимо привлечение других источников финансирования:[13]

-инвестирование

-субсидии

-ГЧП

Принципы ГЧП могут быть закреплены законодательно либо представлены в форме рекомендаций. Это также позволяет обеспечивать взаимодействие бизнеса и публичного сектора, не являющиеся ГЧП (например, спонсорство, благотворительность, государственные закупки и т.д.).

К сожалению, Республика Йемен переживает исключительные обстоятельства в результате конфликтов и войн, которые ослабляют и разрушают большую часть инфраструктуры, и это требует восстановления и развития инфраструктурных проектов, в дополнение к трудностям удовлетворения разнообразных и возобновляемых потребностей населения. Правительства таких стран имеют в результате серьезные проблемы, следовательно, ограниченные возможности государственной исполнительной власти не могут предоставить необходимое финансирование из государственной казны, чтобы противостоять данной ситуации [14].

В реальности это означает то, что правительству необходимо объединить все усилия для решения названных проблем, а это можно сделать только путем активизации партнерства с частным сектором. Именно этот сектор способен, особенно в исключительных обстоятельствах, которые переживает страна, с наибольшей полнотой реализовать свои потенции, что показывает опыт такого сотрудничества в ряде государств арабского мира, например, в Египте.

Что касается Йемена, то здесь для решения такого рода объединительных задач государство должно стимулировать участие частного сектора в создании базовой инфраструктуры для оказания услуг (исполнительный орган, принимающий обязательства доноров, 2014 г.).

Нет сомнений в том, что частный сектор и его участие в государственном секторе приносит много преимуществ, поскольку оно, безусловно, не ограничивается только созданием финансовых структур, но и выходя за рамки чисто финансовых отношений, создаёт и обеспечивает конкурентную среду, которая привлекает инвестиции, а это, несомненно, положительно окажет влияние на привлечение административного персонала и привнесение технологий, поскольку частный сектор имеет свои специфические возможности в этой области. Прежде всего, это характер его инвестиций, который может положительно повлиять на государственный сектор и будет способствовать его развитию, поскольку он обеспечит более качественные услуги для общества с точки зрения метода получения услуги, ее качества и стоимости.

Ввиду вышеизложенного и в интересах правительства Йемена по привлечению инвестиций и стимулированию частного сектора к инвестированию в инфраструктурные проекты, в начале 2008 года правительство Йемена начало процедуру издания закона о партнерстве между государственным и частным секторами.

В сентябре 2012 года на конференции в Эр-Риаде правительство Йемена подтвердило своё намерение принять данный закон. К этому времени конкретно был подготовлен проект закона о поддержке партнерства между государственным и частным секторами для того, чтобы создать практическую основу для реализации совместной ответственности между этими двумя секторами, и этот проект был передан в Палату представителей. Особенностью данного проекта закона является то, что он регулирует группу дел и устанавливает для них меры контроля, в том числе связанные с долгосрочным обслуживанием и темой партнерства. Кроме того, в нём говорится о рисках частных и государственных проектов, а также о преференциях передовых практик, которые служат экономическому развитию Йеменской Республики.

Так, например, в нем говорится о неполных контрактах и государственной собственности, даются определения возможностей их применения к государственно-частным партнерствам, а также границы между государственными и частными компаниями в капиталистической экономике и взаимосвязь между законодательством, теоретическими системами, приватизацией и теориями неполных контрактов для государственно-частного партнерские отношения.

Важно подчеркнуть, что проект данного закона базируется на фундаментальных положения Конституции Йеменской Республики.

Так, Статья 7 Конституции Йеменской Республики так говорит об экономических основах государства: «Национальная экономика основана на свободе экономической деятельности таким образом, который обеспечивает интересы человека и общества, а также укрепляющий национальную независимость в соответствии со следующими принципами [9]:

 1. Исламская социальная справедливость в экономических отношениях, направленная на развитие и развитие производства, достижение солидарности, социального баланса, равных возможностей и повышение уровня жизни общества.

2. Законная конкуренция между государственным, частным, кооперативным и смешанным секторами и достижение равного и справедливого отношения ко всем секторам.

3. Защита и уважение частной собственности, чтобы она не затрагивала ее, за исключением случаев необходимости в общественных интересах и с выплатой справедливой компенсации в соответствии с законом» (Президентство Йеменской Республики, 1994).

Статья 10 Конституции также гласит, что: «Государство поддерживает свободу торговли и инвестиций таким образом, чтобы служить национальной экономике, и принимает законы, обеспечивающие защиту производителей и потребителей, предоставление основных товаров гражданам, предотвращение монополии и поощрение частного капитала к инвестированию в различные области экономического и социального развития в соответствии с Законом».

 Кроме этого, о партнерстве между государственным и частным секторами говорится в Законе № 45 от 1999 г., который был принят в Йемене относительно приватизации. Так, в статье 3 данного закона говорится, что этот закон направлен на стандарты, соответствующие целям участия государственного и частного секторов.

Законом предусматривает следующие моменты: «Снижение нагрузки на государство в результате его расходов на принадлежащие ему экономические единицы.

Повышать и повышать эффективность работы хозяйствующих субъектов на конкурсной основе.

- Обеспечить приток новых инвестиций и современных передовых технологий, не наносящих вреда окружающей среде» (Президентство Йеменской Республики, 1999 г.).

Статья 16/8 Закона об инвестициях № 15 от 2010 года в Йеменской Республике предусматривает в круге ведения Генерального инвестиционного управления «работу по укреплению принципа партнерства между государственным и частным секторами в целях развития инвестиций». (Президентство Йеменской Республики, 2010 г.) [19].

Однако этих правовых документов недостаточно, что потребовало принятия закона о партнерстве между государственным и частным секторами.

В этой связи необходимо отметить следующее.

Республика Йемен присоединилась к соглашению Всемирной торговой организации после ряда процедур, которые готовятся к вступлению, которые были представлены в законодательных поправках и ратификации международных соглашений. договоры и т. д., с тем чтобы создать для этого соответствующий климат. Итоги всеобъемлющего национального диалога определили следующую политическую форму государства в Йемене, которая представлена ​​ориентацией на федерацию, которая принимает федеральную форму, и это требует создания реального и эффективного партнерства между двумя секторами: частным и государственным [20].

 Следует отметить, что проект закона о партнерстве между государственным и частным секторами был представлен ранее в Совет министров в 2010 году, но не был одобрен, а в сентябре 2012 года был снова внесен в Совет министров, поскольку был назначен комитет для его рассмотрения, и были сформированы комитеты для его изучения и предоставления комментариев до тех пор, пока в августе 2013 г. не был создан редакционный комитет, который снова подготовил проект закона, и консультации продолжались.

Наконец, в марте 2014 г. Совету министров был представлен проект закона о партнерстве государственного и частного секторов, который утвердил его, приняв во внимание замечания, сделанные по нему государственным и частным секторами.

 Примечательно, что Генеральная федерация торгово-промышленных палат Йеменской Республики призвала компетентные органы в срочном порядке представить согласованный проект закона о партнерстве между государственным и частным секторами в Палату представителей с учетом высших национальных интересов и с целью дать частному сектору возможность вносить свой вклад в продвижение экономики и устойчивого развития и поиск решений экономических проблем. Кроме того, речь также идёт о сокращении безработицы и о проблемах экономической стагнации и предоставлению возможностей трудоустройства для молодежи в дополнение к удовлетворению требований и рекомендации доноров о том, что частному сектору должна быть предоставлена ​​возможность играть более активную роль в достижении экономического роста, создании рабочих мест и сокращении масштабов нищеты.

В заявлении, опубликованном Союзом в то время, отмечалась роль правительства в разработке проекта закона, а также необходимость конкретных действий в данном направлении. Не случайно, заинтересованные стороны, присутствовавшие на встрече, созванной Министерством планирования и международного сотрудничества в координации с Министерством по правовым вопросам, сформировали мини-комитет, представляющий Всеобщую федерацию торгово-промышленных палат, а правительство уполномочило данный комитет рассмотреть предыдущий проект закона о ГЧП и представить свои комментарии.

 Безусловно, экономическое, политическое и социальное развитие в Йемене сопровождалось множеством осложнений, которые вынуждали лиц, принимающих решения, и правительственных чиновников осознавать важность факторов и полномочий, которыми обладает государство, и ощущать глубину и серьезность непосредственных и будущие преобразования, которые расширяются в свете позиций и расширения вооруженных конфликтов, а также локальных и региональных военных конфликтов.[19]

К сожалению, после событий 25 марта 2015 года деловая среда в Йемене становилась всё более и более непредсказуемой в связи с обострением политического кризиса 2011 года, который позже перерос в гражданскую войну и региональную военную интервенцию.

Следует понимать, что реально, в связи с политической ситуацией в Йемене, закон о ГЧП не дорабатывается, то есть он существует только в его начальном варианте.

Для реализации работы в данной области, которая безусловно, актуальна для Республике Йемен, создать при Министерстве РЙ отдел по государственно-частному партнерству, что сдвинет работу по законодательству с «мертвой точки». Так же возможно создание Центра государства частного партнерства на территории РЙ, на примере опыта России или Казахстана. В 2008 году в Казахстане было создано Акционерное общество «Казахстанский центр государственно-частного партнерства»33, которое своими целями объявило: создание в Казахстане устойчивой системы ГЧП в соответствии с лучшей мировой практикой; увеличение количества объектов введенных в эксплуатацию с применением механизмов ГЧП. Также целью на ближайшую перспективу было выбрано развитие кадрового потенциала страны по вопросам ГЧП. Единственным акционером АО «Казахстанский центр государственно-частного партнерства» является Правительство Республики Казахстан в лице Министерства экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан.

Более того, в результате обострения военного конфликта в Йемене проект закона о партнерстве между государственным и частным секторами, по сей день так и не был принят и не был утвержден президентом Республики Йемен.

Тем не менее, заинтересованные стороны предпринимают определенные усилия для продвижения законодательных инициатив в том направлении, речь о котором шла выше, состоялся Международный Правительственный онлайн симпозиум, посвященный проблематике государственно-частного партнёрства. В нём приняли участие Министерство планирования и международного сотрудничества и ряд министерств с Международной финансовой корпорацией (IFC). Название симпозиума «Партнерство между государственным и частным секторами и Международной финансовой корпорацией IFC», лишний раз подчеркивает важность укрепления партнерства между государственным и частным секторами.[18]

И очевидно, что развитие и совершенствование национального законодательства в сфере государственно-частного партнерства жизненно необходимы для всех стран. А гармонизация такого законодательства на пространстве СНГ позволит определить общую Концепцию развития института ГЧП, стратегию поэтапного введения и использования разнообразных его моделей, и как следствие - четкие ориентиры развития отраслей и сфер, в которых допустимо заключение договоров и соглашений на основе ГЧП.

С 1990 по 2010 годы в Евросоюзе были реализованы 1452 проекта ГЧП на сумму 272 млрд евро. Только в 2010 году было осуществлено 112 проектов стоимостью 18,3 млрд евро, причем на образование и здравоохранение пришлось 6,5 млрд евро.

Если говорить о динамике развития проектов ГЧП в ЕС, то объемы таких соглашений неуклонно росли вплоть до 2007 года (см. рис. 1). Однако мировой кризис значительно сбавил активность взаимодействия частного сектора с госструктурами. Впрочем, уже результаты 2010 года явно продемонстрировали готовность европейцев к восстановлению докризисных объемов в краткосрочном периоде до максимальных показателей 2007 года — 29,6 млрд евро, а в перспективе — и их превышению.

По количеству соглашений ГЧП в Европе бесспорным лидером является Великобритания, на экономику которой по итогам 2010 года приходится 44 сделки из 112 проектов ГЧП в целом по Европе (см. рис. 2). С 1990 по 2009 годы доля Великобритании в общеевропейском количестве проектов ГЧП составила 67,1 %, а по их стоимости — 52,5 %. Второй результат по численности и стоимости соглашений ГЧП в общем объеме Евросоюза за аналогичный период продемонстрировала Испания — 10,1 % и 11,4 % соответственно. На третьей позиции Франция — 5,4 % и 5,3 %. В 2010 году во Франции было реализовано 19 проектов на сумму 1,8 млрд евро.[14]

Отдельно стоит отметить перераспределение отраслевых приоритетов в европейских проектах ГЧП (см. рис. 3). По итогам 2010 года лидером по количеству соглашений ГЧП в Европе является сфера образования (34 %), ощутимо опережая традиционную для ГЧП транспортную сферу (21 %). Значительные позиции в общем объеме сделок ГЧП занимает и здравоохранение (17 %). Совокупная доля образования и здравоохранения возросла до 35 % по стоимости и до 51 % по количеству сделок.

Определенные позитивные тенденции наблюдаются и у государств Восточной Европы, которые только начинают перенимать опыт западных соседей в направлении государственно-частного партнерства. В 2010 году в Восточной Европе было заключено шесть сделок ГЧП против двух в 2009 году, но в то же время их суммарный стоимостной объем сократился с 2 млрд евро до 150 млн евро.

В России государственно-частное партнерство закреплено двумя федеральными законами — от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» и от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях». Особые экономические зоны и концессии — наиболее распространенные формы ГЧП, и они успешно внедрялись в российскую экономику на протяжении последних пяти лет.[1] Но в то же время и государство, и бизнес все чаще обращают внимание на иные формы ГЧП, активно применяемые в развитых странах Европы, параллельно оптимизируя соответствующее правовое поле. По словам первого заместителя Председателя Госдумы РФ О. В. Морозова, в России активизировался процесс создания нормативно-правовой базы, регулирующей взаимоотношения государства и бизнеса в рамках модели ГЧП. На настоящий момент уже в 34 субъектах РФ действуют законы о ГЧП, а более чем в 20 идет работа по их принятию. В сфере здравоохранения, по данным Центра развития ГЧП Внешэкономбанка, партнерство представлено, как правило, инвестиционными договорами на строительство, реконструкцию или модернизацию точечных социально-значимых объектов. При этом инвестиции зачастую оправдывают себя лишь в крупных городах. Однако потенциал этого рынка огромен. По экспертным оценкам, затраты стран OECD и BRICS на здравоохранение с 2010 до 2020 года возрастут на 51 % (до 71 трлн долл.) и, безусловно, частный сектор будет активно участвовать в развитии данного общественно значимого сегмента.

В современном мире все большую актуальность приобретают различные методы, которые способны оказать содействие государству в выполнении его задач. В условиях дефицита бюджетных средств, государственные органы прибегают к поиску новых источников, позволяющих привлечь внебюджетное финансирование для реализации инфраструктурных проектов. В связи с этим особый интерес у государства будут иметь проекты, основанные на принципах государственно-частного партнерства.

Для этого государственным гражданским служащим необходимо получить принципиально новые компетенции, в рамках которых они должны будут понимать не только особенности функционирования бизнеса, но и уметь взаимодействовать с ним по принципам равноправия и равенства сторон для достижения взаимовыгодных целей. Именно посредством такой кооперации государство сможет добиться положительных результатов в развитии страны.

Первостепенным в данном случае выступает учет зарубежного опыта, для которого применение ГЧП является одним из наиболее оптимальных способов решения социально-экономических проблем.

Великобритания является одной из первых стран, где государственно-частное партнерство получило законодательное оформление.

Первым шагом к этому послужило принятие в 1992 году особой концепции, получившей название «Частная финансовая инициатива» (Private Finance Initiative, PFI) [9]. Ее смысл заключался в следующем: частным компаниям передавались функции по строительству, реконструкции и эксплуатации объектов социальной инфраструктуры, находящихся в государственной собственности. Это означало появление британской модели ГЧП, которой были присущи следующие характеристики:

– публичный партнер брал на себя обязанность компенсировать затраты частной стороны и обеспечить норму прибыли после ввода объекта в эксплуатационный период;

– государство осуществляло регулярные платежи из бюджета.

Данная концепция пользовалась успехом вплоть до наступления мирового кризиса в 2008 году. Тогда многие проекты были приостановлены ввиду отсутствия финансирования.

На сегодняшний день британское правительство выделяет следующие основные формы взаимодействия государства и частного бизнеса:

1) акционирование – передача государственной собственности в руки частного бизнеса путем образования смешанных предприятий или продажа части акций государственной компании;

2) частная финансовая инициатива – заключение долгосрочных соглашений между публичным и частным партнерами на строительство, финансирование, управление, эксплуатацию объектов государственной собственности;

3) аутсорсинг – передача бизнесу государственных функций.

Необходимо отметить, что одной из особенностей британской модели ГЧП является свобода выбора договорной формы для каждого проекта ввиду отсутствия единого закона о ГЧП. Однако не все инвестиционные проекты могут быть отнесены к ГЧП: существует определенный алгоритм и ряд требований, основные положения которых регулируются Регламентом государственных закупок [16].

В настоящее время в Великобритании реализуется более 700 ГЧП-проектов в самых различных сферах. Их стоимость оценивается в более чем 54 млрд. фунтов стерлингов, при этом больше всего инвестиций было привлечено в транспортную сферу – более 26 млрд. фунтов стерлингов. В свою очередь, наибольшее число проектов реализуется в сферах здравоохранения и образования. Следует отметить, что в качестве приоритетных инвесторов британское правительство придает особое значение страховым и пенсионным фондам, которые обладают значительными финансовыми ресурсами. Кроме того, с течением времени все чаще начали использоваться государственные гарантии. Как следствие, изменения PFI привели к появлению новой модели под названием PF2 [16].

К особенностям PF2 относится:

– повышенная бюджетная эффективность;

– для обеспечения прозрачности государство будет стремиться быть миноритарным инвестором в проектах (не более 30%);

– разделение рисков, четко отраженных в соглашениях;

– централизация закупок;

– упрощенный доступ к заемному капиталу.

Одной из первых программ, заключенных в рамках модели PF2, была Программа по приоритетному строительству школ (Priority School Building Programme), принятая в 2011 году. Стоимость проекта оценивается в 4,4 млрд. фунтов стерлингов, а совокупное число школ, которые попали в данную программу, приравнивается к 537. Завершение программы планируется в 2021 году [16].

Помимо этого, в Великобритании действует Фонд обеспечения регионального экономического роста (Regional Growth Fund), который был создан британским правительством для привлечения внебюджетного финансирования. По состоянию на 2018 год, фонд располагает бюджетом в 2,6 млрд. фунтов стерлингов [8].

В течение последних нескольких десятков лет феномен ГЧП значительно видоизменился и претерпел ряд изменений. Число проектов постепенно увеличивается, происходит укрепление правовой основы, а также расширяется отраслевая сфера применения. Анализ зарубежного опыта свидетельствует о том, что происходит централизация государственного управления в данной сфере: публичные институты играют все более важную роль в становлении института ГЧП и его превращения в инструмент развития инфраструктуры.

**Список литературы:**

1. Федеральный закон от 27.12.2018 № 525-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс;
2. Федеральный закон от 26.07.2019 № 238-ФЗ «О внесении изменений в статью 33.1 Федерального закона «О государственно-частном партнерстве, муницинально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс;
3. Федеральный закон от 02.08.2019 № 289-ФЗ «О внесении изменений в статью 37 Федерального закона «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс;
4. Федеральный закон от 02.08.2019 № 290-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О промышленной политике в Российской Федерации» в части регулирования специальных инвестиционных контрактов» // СПС КонсультантПлюс;
5. Постановление Правительства РФ от 29.12.2018 № 1740 «О внесении изменения в Правила проведения уполномоченным органом оценки эффективности проекта государственно-частного партнерства, проекта муниципально-частного партнерства и определения их сравнительного преимущества» // СПС КонсультантПлюс;
6. Постановление Правительства РФ от 07.10.2019 № 1295 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 30 сентября 2014 г. № 999 и признании утратившими силу абзацев второго, четвертого и пятого пункта 13 изменений, которые вносятся в Правила формирования, предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 11 декабря 2017 г. № 1519» // СПС КонсультантПлюс;
7. Постановление Правительства РФ от 16.07.2020 № 1048 «Об утверждении Правил заключения, изменения и расторжения специальных инвестиционных контрактов».
8. Федеральный закон от 27.12.2019 № 449-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»».
9. Конституция Йеменской Республики.
10. Анализ мирового опыта использования государственно-частного партнерства в различных отраслях экономики // Рынок ценных бумаг. 2018. №1 (352). С.9-11.
11. Варнавский, В. Г. Вопросы государственного и муниципального управления / В. Г. Варнавский. — 2. — Москва:, 2012. — 198 c.;
12. Заключено соглашение о государственно-частном партнерстве в отношении создания системы цифровой маркировки товаров [Электронный ресурс] // Концессии и инфраструктурные инвестиции. 2019. Режим доступа — https://investinfra.ru/novosti/zaklyucheno-soglashenie-o-gosudarstvenno-chastnom-partnerstve-v-otnoshenii-sozdaniya-sistemy-cifrovoy-markirovki-tovarov.html (дата обращения: 03.03.2021);
13. Государственно-частное партнерство (соглашения о ГЧП/МЧП, концессионные соглашения) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Российской Федерации для размещения информации о проведении торгов. 2020. Режим доступа — https://torgi.gov.ru/lotSearch1.html?bidKindId=6 (дата обращения: 05.03.2021);
14. Информационно-аналитический обзор о развитии государственно-частного партнерства в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. 2020. Режим доступа — https://www.economy.gov.ru/material/file/6b5f12f3140cf044f1f715d18dfdef0a/gchp %2021.02.2020.pdf.pdf (дата обращения: 03.03.2021).
15. Казим Хашим Нема. Россия и Ближний Восток после холодной войны. Арабский центр исследований и политических исследований.
16. Лихачев В., Азанов М. Практический анализ современных механизмов государственно-частного партнерства в зарубежных странах, или Как реализовать ГЧП в России. В 3-х ч. // Финансы. Экономика. Безопасность. № 5. 2004. С. 2—10. № 1. 2005.С. 2—8. № 2. 2017.
17. Савичева Е.М. К вопросу о геополитической ситуации на Ближнем Востоке: взаимодействие региональных и глобальных тенденций // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. 2018. № 3. С. 14-21.
18. Иванов И.С. (ред.), Шумилин А.И. и др. Россия и “новые элиты” стран “Арабской весны”: возможности и перспективы взаимодействия // М.: Российский совет по международным делам, 2017. 44 с.
19. Шумилин А. Война в Йемене и выбор России // Новое время – 29.03.2021 – Режим доступа: <https://newtimes.ru/articles/detail/96452/>
20. نبذة عن العلاقات الروسية - اليمنية [О российско-йеменских отношениях] [Электронный ресурс] // Россия Сегодня – 19.03.2021 – Режим доступа: https://arabic.rt.com/info/796278 / (на арабском языке)